

Provided for client's internal research purposes only. May not be further copied, distributed, sold or published in any form without the prior consent of the copyright owner.



## 提高拓展海外目标 大马糖厂冀出口 20% 产量

(吉隆坡 12 日讯) 大马糖厂 (MSM, 5202, 主板消费产品股) 总执行长蔡世信设下目标, 提高今年白糖出口量至全年总产量的 20%, 去年为 15%。

蔡世信结束股东大会后, 向记者如是

表示。陪同出席者包括总财务长法里达拉惹阿曼。

“我们希望拓展海外市场, 目标今年的出口量将比去年高, 希望可以达到 20%。”

大马糖厂母公司——土展创投

(FGV, 5222, 主板种植股) 总裁兼总执行长拿督沙比利补充, 今年将专注于拓展海外市场, 特别是亚洲区域, 以提高大马糖厂为领域及国际业者的形象。

“大马糖厂产品目前出口至 28 个国家,

我们很看好缅甸和越南的潜能。同时, 我们也会扩大小市场如巴基斯坦和韩国市场, 提高出口量。”

### 2 年内产量增 36%

稍前, 大马糖厂公布, 进行白糖产量拓展

计划, 预料在 2016 年时, 产量将增 36% 至 150 万吨, 目前产量为 110 万吨。

沙比利说: “目前, 我们已经投资 1 亿 3000 万令吉于上述拓展计划中。”

资料显示, 大马糖厂把上市筹得资金的 2 亿 2000 万令吉保留为内部拓展费用。今年, 公司将把预算当中的 8500 万令吉用以产能和仓库拓展计划。

## 原糖价波动影响赚幅

问及今年的潜在风险, 蔡世信表示, 由于目前的原糖是 100% 进口, 所以, 价格波动和外汇都会影响公司赚幅。

“原糖是 100% 从国外进口, 大部分货源来自巴西和澳洲。”

他指出, 目前国际原糖生产成本为每磅 16 仙至 17 仙, 然而巴西给予最好的价钱, 所以, 尽管必须冒着外汇亏损的风险, 也不偏向于发展上游业务。

“巴西的价钱合理, 自己生产原糖成本更高, 所以从公

司利益来看, 采用进口的策略比较有利。”

至于传闻政府将减少白糖补贴, 蔡世信表示, 大马糖厂核心业务为精炼白糖, 所以就算白糖售价提高, 对业务冲击并不直接, 影响不大。

### 与 3 公司洽谈并购

“尽管如此, 考虑到若白糖真的涨价, 本地市场对白糖消耗也会减少, 所以我们还是会受到影响的。因此, 拓展海外市场, 可以抵消亏损。”

另一方



蔡世信 (中) 对海外业务前景看法乐观。左右分别为沙比利和法里达。

面, 蔡世信针对并购活动指出, 目前正于 2、3 家潜在合作公司商谈。

“我们之前就有和一些公司谈过, 但是最

后都没有落实些什么。现在我们是有些在谈一些合作, 但是无法在现阶段公告细节。”

他表示, 大马糖厂的中下游业务如精炼、

包装等发展成熟, 有意进军其他相关业务。

“我们对所有机会抱着开放的态度, 也不会排除进军上游工业, 种植甘蔗。”